

# 1. TEKNIKKEN SPØRGE-IND-TIL

Hvis en samtale skal fungere optimalt og udvikle sig naturligt, er det vigtigt at deltagerne udviser opmærksomhed og interesse for, hvad hinanden fortæller. Én måde at gøre dette er, at bruge teknikken *spørge-ind-til*, der helt simpelt går ud på at stille uddybende spørgsmål til dét, ens samtalepartner fortæller. Hvis der ikke spørges ind til det modparten fortæller, vil det formentlig opfattes som manglende interesse, og samtalen kan dermed nemt gå i stå.

Man kan med fordel stille HV-spørgsmål, da disse er mere befordrende for samtalen og dens udvikling end spørgsmål, der kun fordrer et ja/nej-svar af samtalepartneren.

Por qué - hvorfor	<b>¿Cómo preguntar?</b>	Qué - hvad
Quién - hvem	Cuál – hvilken/hvilket	
Cuándo – hvornår	Cuánto – hvor meget	Dónde – hvor
		Cómo - hvordan

## Eksempel 1 😊

A: Acabo de encontrar trabajo

B: Ah.

## Eksempel 2 😊

A: Acabo de encontrar trabajo

B: ¿Ah, sí?? ¿Dónde?

Eller:

B: ¿Cuántas horas por semana tienes que trabajar?

Kilde: <http://aneteichert.wixsite.com/comaccion/handouts>